

## Akquisition von Partnerschaften und Fördermitteln

### Die Herausforderung

Ressourcen sind knapp, seien es Geldressourcen oder spezielle Fähigkeiten und Know-how. Aber man muss ja nicht immer alles aus dem Bestehenden bestreiten. Innovation wird staatlich mit erheblichen Mitteln gefördert, Know-how kann mit durch Partnerschaften für die eigene Innovation nutzen. Man muss nur wissen, wo diese externen Ressourcen liegen und wie sie nutzbar gemacht werden können.

### Unsere Methode

Hat man die wesentlichen Schlüsseltechnologien zur Umsetzung der eigenen Innovation identifiziert, wird man oft feststellen, dass ein Teil dieser Schlüsseltechnologien nicht im eigenen Hause verfügbar ist. Know-how-Aufbau ist in manchen Fällen erforderlich, aber meist nicht immer möglich. Aus der Technologiebewertung hat man aber meist schon identifiziert, wer in den einzelnen Schlüsseltechnologien weltweit führend ist – oft sind es Forschungsinstitute oder spezialisierte Firmen.

Warum sollte man daher nicht deren Know-how und Erfahrung in Partnerschaften nutzen? Entweder indem man potentielle Partner für die eigenen Zwecke beauftragt, oder eine win-win-Situation identifiziert, die beiden Partnern in der Verfolgung ihrer Ziele fördert. Wir helfen Ihnen aufgrund langjähriger Erfahrung in Partnerschaften mit Universitäten, Forschungsinstituten wie etwa Fraunhofer, und KMUs diese Partner zu finden, ihre Interessen zu identifizieren und win-win-Situation zu entwerfen.

Partnerschaft bedeutet meist nicht einfach Beauftragung, sondern gemeinsame Bemühung um Mittel Dritter zum Zwecke der Zusammenarbeit. Technologische Entwicklung und Zusammenarbeit wird sehr weitreichend von staatlichen Stellen gefördert – durch die EU, durch das eigene Land, Bundesland, Region. Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung in der Akquise staatlicher Fördermittel und Durchführung staatlich geförderter Projekte helfen wir Ihnen, die richtigen Fördertöpfe zu identifizieren, mit Partnern Fördermittel gezielt zu akquirieren und geförderte Projekte zu den vom Fördergeber geforderten Bedingungen durchzuführen.

### Was Sie am Ende in den Händen halten

Sie finden Partner im nationalen und internationalen Forschungsumfeld, in KMU oder Großforschungseinrichtungen. Sie vergrößern Ihre Ressourcen in Bezug auf Know-how und Technologie und durch Einwerbung staatlicher Fördermittel.